



ПРОГРАММА МАСТЕР-КЛАССА

«Скрипты. Как повысить продажи продавцов»

В программе мастер-класса:

17:45-18:00	Регистрация участников.
18:00 – 18:10	Вступительное слово. Знакомство.
18:10 – 18:40	Что такое Скрипты Понятие скрипта, регламента
18:40 – 19:00	5 основных моментов в Скрипте которые быстро помогут продавать вашим продавцам
19:00 – 19:15	Искусство презентации
19:15 – 19:30	Возражения как источник новых продаж Как отработать возражения?
19:30 –	Как красиво и профессионально закрывать сделку + Индивидуальный разбор кейсов примеров из примеров консалтинговых проектов и индивидуально вашего бизнеса + Дадим практические рекомендации именно для вас

+ БОНУС 1 ценностью от 1000 рублей до 50 000! В конце Мастер класса вы получите только 1 (на выбор экспертов) из полезных и практических бонусов:

Личная практическая рекомендация, Книга одна из 10, Анализ ваших продавцов тайным звонком, Анализ тайным покупателем, Аудит сайта, Аудит группы СММ, Анализ вас и ваших 2х конкурентов, Доступ к закрытым тренингам и даже 1 билет в проект Бесплатно.

+ БОНУС 2 – те кто дадут отзыв о практическом мастер классе получат секретный но еще более полезный бонус!