



ПРОГРАММА МАСТЕР-КЛАССА

«Продажи и переговоры. Стиль – как выглядеть уверенно при переговорах»

В программе мастер-класса:

17:45-18:00	Регистрация участников.
18:00 – 18:10	Вступительное слово. Знакомство.
18:10 – 18:40	Стиль и продажи какая связь? Как выглядеть уверенно 5 точек в стиле которые нельзя забыть перед переговорами Что убивает в нас уверенность Что дает нам уверенность
18:40 – 19:00	Разбор на практике мужского делового стиля Было стало
19:00 – 19:15	Разбор на практике женского делового стиля Было стало
19:15 – 19:30	Переговоры Стиль Продажи – какая взаимосвязь
19:30 –	Индивидуальный разбор вашего стиля 1-3 присутствующих
19:30 –	+ Индивидуальный разбор кейсов примеров из примеров консалтинговых проектов и индивидуально вашего бизнеса + Дадим практические рекомендации именно для вас

+ БОНУС 1й ценностью от 1000 рублей до 50 000! В конце Мастер класса вы получите только 1 (на выбор экспертов) из полезных и практических бонусов:

Личная практическая рекомендация, Книга одна из 10, Анализ ваших продавцов тайным звонком, Анализ тайным покупателем, Аудит сайта, Аудит группы СММ, Анализ вас и ваших 2х конкурентов, Доступ к закрытым тренингам и даже 1 билет в проект Бесплатно.

+ БОНУС 2й – те кто дадут отзыв о практическом мастер классе получают секретный но еще более полезный бонус!